

# manage *it*

IT-STRATEGIEN UND LÖSUNGEN

Trends und Herausforderungen

## RECHENZENTREN

### Data Analytics

Komplett datengesteuerte Unternehmen

### Integriertes TOM

Technologie, Organisation, Mensch

### Super iPaaS

Das »Konnektivitäts-Chaos« beenden

### Wertbeitrag der IT

Die leidige IT-Kosten-Diskussion

SPEZIAL  
SECURITY  
SECURITY  
SPEZIAL

ab Seite 51



Softwarekosten drastisch reduzieren

# So macht es der Anlagenbauer KIESELMANN

Die KIESELMANN GmbH zählt zu den führenden Herstellern von Fluidtechnik. Sieben Gesellschaften entwickeln und fertigen im baden-württembergischen Knittlingen Prozessarmaturen und Anlagen aus Edelstahl. Vom deutschen Produktionsstandort aus gehen die Anlagen und Komponenten in die ganze Welt. Dass an den 350 PC-Arbeitsplätzen IT-seitig alles reibungslos läuft – ohne dass die Kosten explodieren – darum kümmert sich ein Team aus ERP- und IT-Sicherheitspezialisten, Microsoft-Lizenzverwaltern und Administratoren.

Irrendwann mussten bei KIESELMANN die Office-2010-Pakete ersetzt werden. Ein teures Unterfangen; deshalb machte Teamleiter Lars Bickel den Vorschlag, unternehmensweit auf gebrauchte Software zu gehen. Dagegen gab es zunächst Vorbehalte. Doch Bickel versicherte der Geschäftsleitung und den Kolleginnen und Kollegen: »Bei fiktiver Ware wie Softwarelizenzen gibt es keinen Verschleiß. Die kann man wirklich gebraucht kaufen.« Natürlich rechtskonform und Audit-sicher. Also sah man sich nach seriösen Händlern um – und kam auf VENDOSOFT, einen Anbieter, der die Lizenzen neu, gebraucht und im CSP-Programm vertreibt. »Die sind Microsoft Solutions Partner. Für uns ein Zeichen von Seriosität.«

**245.000 Euro gespart.** Lars Bickel hat früher selbst Microsoft Audits durchgeführt, daher fiel ihm die Kompetenz von VENDOSOFT positiv auf. »Heute könnte ich das zwar nicht mehr, weil der Hersteller die EULA zu schnell und stark ändert. Aber bei unserem Ansprechpartner Markus Seirer habe ich gleich gemerkt: Der hat Ahnung!«

Eine Anforderung an VENDOSOFT lautete: Die Office-Upgrades so günstig wie möglich vornehmen. »So günstig wie möglich, das sind bei gebrauchter Software die älteren Versionen«, erklärt der Microsoft Licensing Professional Markus Seirer. Zum damaligen Zeitpunkt war das Office 2013 und lag 85 (!) Prozent unter Neupreis. Die erste Bestellung nahm KIESELMANN noch zaghaft vor: Im 5er-Pack kaufte man die Lizenzen. »Wir wollten testen, ob die Keys funktionieren und mussten auch intern das Verständnis schaffen, dass gebraucht keinen Beigeschmack hat.« Die Bedenken waren schnell ausgeräumt – weil alles reibungslos funktionierte, weil die

Dokumentation und Rechteübertragung überzeugte und weil das Unternehmen sehr viel Geld gegenüber neuen Lizenzen sparte.

**SQL und Exchange Server gebraucht besonders günstig.** KIESELMANN stattete innerhalb kürzester Zeit sämtliche seiner Computerarbeitsplätze mit Gebrauchtsoftware aus. Als der Support für Office 2013 endete, kam flächendeckend 2016. Es folgten die »großen Klopper«, wie es Lars Bickel nennt: Microsoft SQL und Exchange Server, die gebraucht besonders hohe Einsparungen brachten. »Monetär bewegen wir uns immer am unteren Ende der supporteten Produkte«, erklärt er die Einkaufsstrategie. »Office 2016 und 2019 beispielsweise werden beide bis Oktober 2025 supported. Indem wir die ältere Version kaufen, profitieren wir von den günstigsten Preisen.« Es gibt auch Ausnahmen – weil manche Anwendungen sensibler sind oder höhere Anforderungen haben. Und natürlich wird bei einer Umstellung darauf geachtet, die Software möglichst lange nutzen zu können. Dann kommt auch mal die vorletzte Version in Frage. Jedoch nie die aktuelle oder die Microsoft Cloud. Eine Strategie, die aufgeht: Bei einem Einkaufsvolumen von 70.000 Euro sparte KIESELMANN über die Jahre satte 245.000 Euro an Lizenzkosten. ■



Angelika Mühleck,  
IT-Fachjournalistin

### Das Ziel:

- Microsoft Office kostengünstig upgraden
- Dabei Audit-sicher lizenziert sein

### Die Lösung:

- Gebrauchte Microsoft-Lizenzen
- Anfangs Office mit Downgrade-Recht
- Später: Windows Server Standard + Datacenter
- Client Access Licenses
- Exchange Server für alle Standorte
- SQL Server
- MS Project + MS Visio

### Die Vorteile:

- Kostenersparnis: 245.000 Euro\*  
(bei 70.000 Euro Einkaufsvolumen)
- Kostenfokussierte Lizenzberatung durch VENDOSOFT
- Rechts- & Audit-sichere Lizenznachweise

\*verglichen mit Neukauf

Der Anlagenbauer KIESELMANN ist kein Einzelfall. Mehr Beispiele unter: [www.vendosoftware.de/casestudies](http://www.vendosoftware.de/casestudies)

» So wie bei KIESELMANN sind vielen Maschinen- und Anlagenbauern die Features eines neuen Office-Pakets nicht hunderte Euro im Jahr wert. Gebraucht gekauft kommt Office einfach am günstigsten! «

Markus Seirer ist einer von sieben Microsoft-zertifizierten Beratern der VENDOSOFT GmbH, die Unternehmen sicher und günstig mit Lizenzen ausstatten.